

CORSO BASE DI LEADERSHIP

Se non sai dove stai andando,
finirai probabilmente da
qualche altra parte.

L.J. Peter



INTRODUZIONE

Leadership vuol dire "condurre". Pariamo subito da una domanda: come puoi condurre qualcuno, se per primo non sai condurre te stesso ogni giorno verso i tuoi obiettivi?

Spesso viviamo la nostra vita di imprenditori arrabbiati, pensando che i problemi che abbiamo dipendono sempre dagli altri. Questo è il primo approccio sbagliato che contrasta proprio con il tema leadership.

TU SEI IL PROBLEMA E TU SEI LA SOLUZIONE. Tutto quindi è nelle tue mani. Questa è la regola aurea che devi accettare. Se le cose ti stanno andando bene, il merito è tuo. Se le cose ti stanno andando male, il merito è tuo. Se le cose ti stanno andando "così così" il merito è sempre tuo.

Quindi il principio della causatività sta alla base della leadership: tu sei la causa di tutto e non l'effetto o la vittima. Tu puoi cambiare il mondo intorno a te e non puoi aspettarti che il mondo ti faccia un favore, e che quindi decida autonomamente di cambiare per te. Chi sei tu per pretendere tutto questo ? Sei un titolare che paga uno stipendio ? Bene. Sei uno dei tanti. Sei un parrucchiere bravo? Bene sei uno dei tanti. Quello che fa invece la differenza e crea influenza sugli altri è in primo luogo **IL TUO ATTEGGIAMENTO QUOTIDIANO CHE DEVE ESSERE COSTANTE E COERENTE.** La credibilità tua si gioca **SUL FARE** e non **SUL DIRE**. Devi essere un faro. Devi dare l'esempio. Devi influenzare con il tuo comportamento. E per questo **TU DEVI ESSERCI AL 100%** e non puoi permetterti di essere al 50%.

Poi due cose intanto fondamentali da capire per te: primo, il tuo forte perchè. Hai un perchè forte che ti motiva ogni santo giorno? Due, sei soddisfatto nelle 4 aree più importanti della nostra vita ? Ecco. Proprio da qui partiamo in questo viaggio. Partiamo da te. Tu sei l'artefice del tuo destino e nessun altro all'infuori di te può farlo per te.



SCOPRI IL TUO FORTE PERCHÉ'

Alla base della LEADERSHIP EFFICACE c'è il LEADER, cioè TU. Tu sei l'artefice dei tuoi risultati anche nei confronti degli altri. Tu puoi influenzare gli altri, se però sei in grado di andare come un treno verso i tuoi sogni. Allora sarai una vera locomotiva per tutti, compresi i tuoi collaboratori.

La prima cosa che devi AVERE CHIARO IN MENTE e anche nel CUORE è IL PERCHÉ' FAI QUELLO CHE FAI. Perché hai deciso di essere un titolare di salone di bellezza ?

Attenzione. Non basta dire "perché mi piaceva... perché amo il mio lavoro ecc" questi sono piccoli perché. Non basta nemmeno dire "perché posso permettermi molte cose". Questi sono solo desideri a volte e non sono da confondere con il perché viscerale, un perché che ti deve far venire i brividi e che quando ti alzi la mattina, sei pronto ad affrontare tutte le sfide al 100%.

Ci sono 4 tipologie di PERCHÉ' che ti possono dare quella energia e quella benzina necessaria per arrivare lontano e per essere un grande leader. Da qui devi trovare il tuo forte perché.

I PERCHÉ' CHE FANNO VENIRE I BRIVIDI.

Rivalsa o Dimostrazione del proprio VALORE

Lasciare il SEGNO IN QUESTO MONDO

FORTE desiderio di VOLER VINCERE O STRA VINCERE

MANIFESTAZIONE QUOTIDIANA DEI PROPRI VALORI

Stai facendo quello che fai per dimostrare a qualcuno importante per te il tuo grande valore ? (magari verso i familiari che ti hanno criticato, oppure una rivalsa verso la tua città che ti ha criticato) ?

Stai facendo quello che fai perché devi rivendicare soprusi subiti dalla tua famiglia o verso te stesso/a in questa vita?

HAI DEI BRIVIDI A PENSARCI ???

OPPURE...

Stai facendo quello che fai perché sei un ambizioso/a e vuoi vincere nella tua vita e diventare bravo/a ?

Stai facendo quello che fai perché sei una persona che punta in alto e non ti basta partecipare? Vuoi strappare la vittoria nel tuo lavoro ? Vuoi essere il migliore di tutti?

HAI DEI BRIVIDI A PENSARCI ???

Stai facendo quello che fai perché vuoi essere ricordato/a anche quando non ci sarai più ?

Stai facendo quello che fai perché hai una visione chiara da raggiungere per il bene tuo e di tante persone alle quali tieni ?

HAI DEI BRIVIDI A PENSARCI ???

Stai facendo quello che fai perché stai perseguendo un tuo FORTE VALORE ? (lo fai per il successo, per i figli, per la famiglia, per il sociale, per il benessere delle persone, per il tuo senso di libertà, perché vuoi sentirti felice, autonomo/a, sicuro/a, indipendente, per il tuo tempo libero, per creare una associazione umanitaria, per i soldi, perché vuoi essere ricco/a e benestante)

Stai facendo quello che fai perché hai dentro di te un VALORE GUIDA CHE TI ISPIRA ALL'AZIONE ? HAI DEI BRIVIDI A PENSARCI ???

SE NON HAI PROVATO BRIVIDI ALMENO IN UNA DELLE QUATTRO MACRO AREE LEGATE AL PERCHÉ'... ALLORA È IL PRIMO PUNTO SUL QUALE DEVI LAVORARE SE VUOI DIVENTARE UN GRANDE LEADER, MOTIVANTE E CAPACE DI CONDURRE AL MASSIMO DELLE TUE POTENZIALITÀ LA TUA VITA E QUELLA DEGLI ALTRI.

Se hai provato almeno un brivido in una delle domande test, adesso sei CONSAPEVOLE del perché fai il tuo lavoro ogni santo giorno. E questo è il primo fondamentale punto di partenza per la LEADERSHIP .

ROAD MAP

PARTIAMO ORA DAGLI OBIETTIVI. VEDIAMO INTANTO DOVE DEVI ANDARE A LAVORARE PER RAGGIUNGERE IL TUO SUCCESSO E LA TUA LEADERSHIP.

TE STESSO

LAVORO

RELAZIONI

DENARO

LE QUATTRO AREE DELLA TUA VITA. CERCA IL TUO EQUILIBRIO.

Un imprenditore di successo deve puntare a trovare una massimizzazione del benessere in ciascuna delle sue 4 aree. La ricerca di un equilibrio e di una armonia ci permette di raggiungere il PIENO SUCCESSO e la PIENA LEADERSHIP.

Se sei soddisfatto nel lavoro ma non lo sei nelle finanze o nelle relazioni, sarà difficile per te raggiungere una sicurezza e una centralità e una costanza nei comportamenti che sono alla base della leadership efficace.

COMINCIA AD INTERROGARTI.

Quanto sei soddisfatto del tuo lavoro ?

Quanto sei soddisfatto delle tue finanze ?

Quanto sei soddisfatto delle tue relazioni ?

Quanto sei soddisfatto di te stesso, di quello che fai e di quello che sei diventato?



FATTI ALCUNE DOMANDE

SU TE STESSO

COSA DI TE OGGI TI RENDE FELICE ?

CHE COSA VUOI SCOPRIRE DI TE CHE OGGI NON SAI ?

CHE COSA TI FA SENTIRE REALIZZATO OGGI ?

QUALI SOGNI STAI REALIZZANDO ?

QUALI SONO LE COSE DI TE CHE TI PIACCONO DI MENO?

SE POTESSI, COSA FARESTI OGGI DI DIVERSO PER LA TUA VITA?

SUL TUO LAVORO

FAI DAVVERO IL LAVORO CHE TI SODDISFA ?

PERCHE' FAI IL LAVORO CHE FAI ?

RISPETTO A 3 ANNI FA, COME GIUDICHI LA TUA CARRIERA PROFESSIONALE ?

LAVORI IN UN AMBIENTE E IN UNA CITTA' CHE TI PIACE ?

SE POTESSI CAMBIARE 3 COSE DEL TUO LAVORO, ADESSO, COSA CAMBIERESTI ?

SE AVESSI € 10.000.000 IN BANCA, CHE LAVORO FARESTI ?

SULLE TUE RELAZIONI

SEI SODDISFATTO/A DEL RAPPORTO CON IL TUO PARTNER ?

COSA TI ATTIRA DI PIU' DEL TUO PARTNER ?

PENSA AL TEMPO PASSATO CON LUI, VI DIVERTITE IN COMPAGNIA ?

QUANDO PRENDI UNA DECISIONE INCLUDI ANCHE QUELLO CHE PENSA IL TUO PARTNER ?

SEI SODDISFATTO/A DEL TUO MODO DI RAPPORTARTI CON ALTRE PERSONE ? CON I COLLABORATORI ?

QUANTO SEI CERCATO/A DALLE TUE AMICIZIE ?

QUANTO CONTA PER TE L'AMICIZIA ?

COSA CAMBIERESTI, ADESSO, ALMENO UNA COSA DELLE TUE RELAZIONI ?

SULLE TUE FINANZE

CHE RAPPORTO PENSI DI AVERE CON IL DENARO ?

CIO' CHE GUADAGNI OGGI TI E' SUFFICIENTE PER TE E LA TUA FAMIGLIA ?

GUADAGNI PIU' O DI MENO RISPETTO A 3 ANNI FA ?

VINCI € 1000 EURO ALLA LOTTERIA, COSA PREFERISCI FARNE ?

QUANDO PENSI AL DENARO, QUALE EMOZIONI VIVI ?

AVERE TANTI SOLDI, COSA SIGNIFICA PER TE ?

I RICCHI COME SONO PER TE ?

LA RICCHEZZA COSA E' PER TE ?

IL DENARO COSA E' PER TE ?

LE OTTO SFERE DELLA TUA VITA

Partendo dalle quattro aree della tua vita si arriva a definire le otto sfere della tua vita che formano il tuo carisma e quindi la tua leadership.

Prendi le sfere della tua vita e chiediti quanto sei soddisfatto/a.

Perché lo sei? Cosa ti dà soddisfazione?

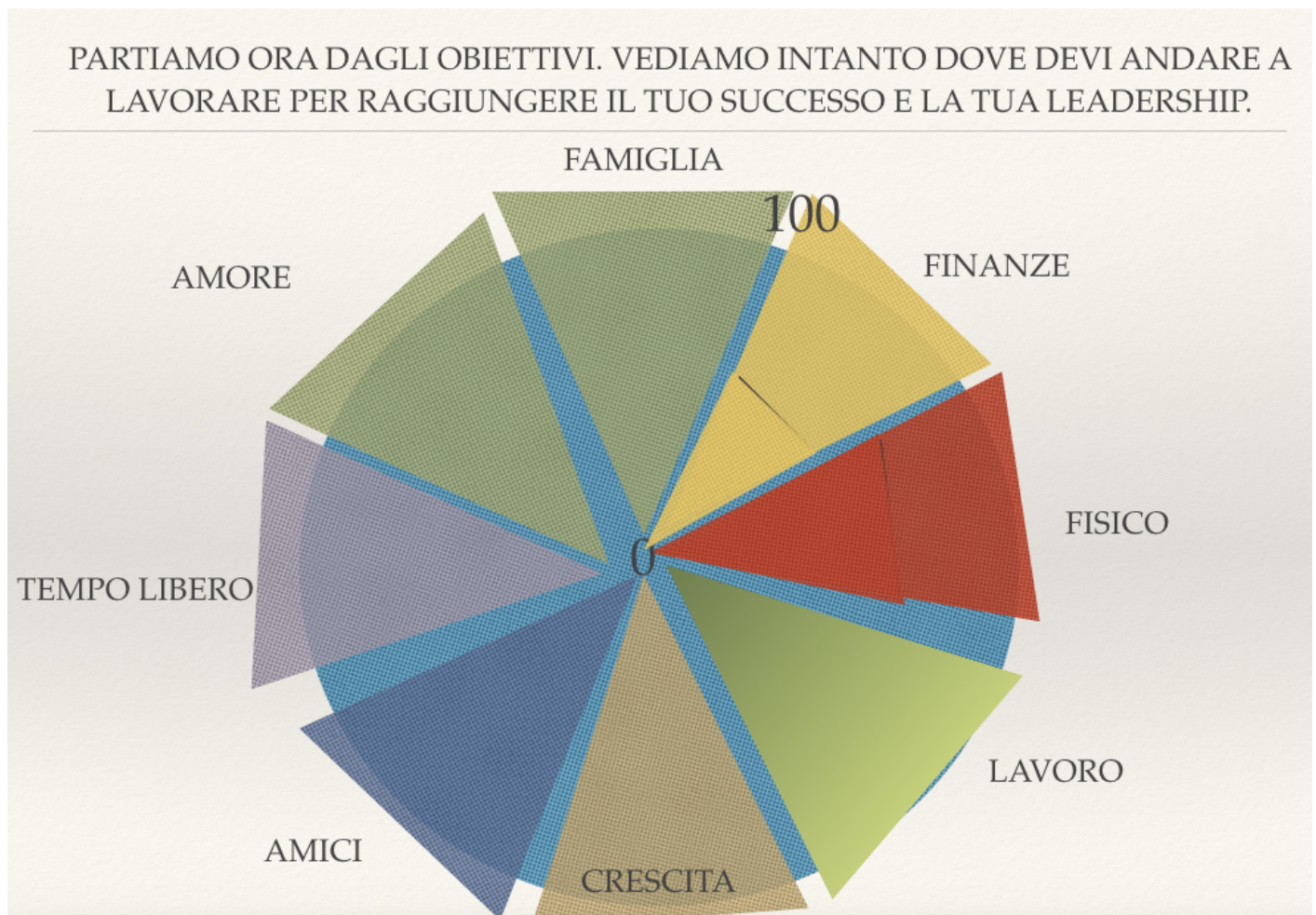
Nelle aree invece dove non sei soddisfatto/a, come mai non lo sei?

Cosa deve succedere affinché tu lo diventi?

E 3 ANNI FA... nelle 8 aree della tua vita, la situazione era migliore o peggiore?

Che cosa l'ha resa migliore? Cosa l'ha resa peggiore? TU C'ENTRI VERO?

Cerca di dare un punteggio da 0 a 100. Dove 0 è una soddisfazione nulla e 100 una soddisfazione massima. Traccia una riga che divide ogni spicchio delle 8 sfere nel punto dove hai stabilito la tua percentuale di soddisfazione. La ruota è gonfia in modo uniforme? Dove è meno gonfia? Come era 3 anni fa?



ORA SCRIVI 4 AZIONI CHE FARAI DA SUBITO.

TE STESSO

LAVORO

RELAZIONI

DENARO

VOGLIO ESSERE PIU

VOGLIO ESSERE MENO

VOGLIO INIZIARE AD ESSERE...

VOGLIO SMETTERE DI ESSERE...

VOGLIO FARE PIU

VOGLIO FARE MENO

VOGLIO INIZIARE A FARE...

VOGLIO SMETTERE DI FARE...

DA QUESTE DOMANDE COMINCIA AD INDIVIDUARE ALCUNE AZIONI CONCRETE CHE DEVI FARE O ALCUNI COMPORTAMENTI CHE DEVI ADOTTARE PER MIGLIORARE CIASCUNA DELLE QUATTRO AREE DELLA TUA VITA. QUESTO E' IL PRIMO PASSO VERSO LA CREAZIONE DI UNA FORTE LEADERSHIP BASATA SU UN FORTE CARISMA E UNA FORTE SICUREZZA PERSONALE.