

CORSO BASE DI LEADERSHIP SECONDA PARTE

Sei tu l'artefice del tuo destino



CORSO BASE DI LEADERSHIP

WWW.PERSEUSCOACHING.IT

DOTT. ANGELO BALDINELLI

INTRODUZIONE

Ci sono dieci regole base che se le applichi nella tua vita privata e professionale puoi avvicinarti moltissimo alla creazione di una leadership forte e capace di portare risultati anche economici importanti nella tua vita.

Parleremo prima di questo aspetto e poi delle emozioni. Si le emozioni che riesci a veicolare nel tuo ambiente di lavoro fanno la differenza.

Se sei preoccupato crei preoccupazione. Se sei entusiasta crei entusiasmo. Se sei triste crei un ambiente spento e triste, se sei determinato e positivo crei un ambiente altrettanto determinato e positivo.

La causatività è il principio base di ogni leader. Siamo noi che con il nostro atteggiamento condizioniamo l'ambiente e quindi i risultati che da quell'ambiente puoi trarne.

Se riusciamo ad essere coerenti e costanti su un atteggiamento e su una gestione delle emozioni positive, non farai altro che infondere un meccanismo di positività che attrarrà clienti e quindi potrai aumentare i tuoi incassi.

Se non sei in forma, il tuo obiettivo è diventarlo in pochi minuti. Non puoi permetterti di essere negativo e scarico. Devi trovare il modo per essere invece sempre "a mille". Solo così potrai esercitare una leadership capace di portare nella tua vita risultati economici soddisfacenti.

Come fare ? Beh , dipende da quanta importanza dai anche tu al fatto di allenare la tua mente verso la positività . Puoi decidere tu se focalizzarti sui problemi o pensare alle probabili soluzioni.

In poche parole, sei proprio tu l'artefice del tuo destino in base alle decisioni che prendi ogni giorno soprattutto da un punto di vista emozionale e quindi comportamentale.



LE 10 REGOLE AUREE

PRIMO PRINCIPIO: VISIONE !!!!



QUALE E' IL TUO SCOPO SUPREMO ?

Perchè lo fai ?

Scoprire il motivo per cui hai deciso di avere una tua impresa, quale è il tuo scopo è alla base della leadership. Il sogno deve essere motivante per te e per il tuo team. Tutti debbono trarne dei vantaggi nel medio e lungo termine.

SECONDO PRINCIPIO: COERENZA !!!!



FAI CIO' CHE DICI A PAROLE TUTTI I GIORNI

Fai cio' che dici tutti i giorni.

Se vuoi essere credibile e la credibilità è alla base della leadership, devi fare azioni coerenti con quello che affermi. Se fai una riunione e dici che dobbiamo essere sorridenti, tu devi essere il primo a sorridere. Tu devi dare l'esempio.

TERZO PRINCIPIO: COSTANZA !!!!



DEVI PERSEVERARE FINO AL SUCCESSO

Devi fare della perseveranza il tuo mantra

Un altro aspetto basilare: per raggiungere il vero successo devi PERSEVERARE Solo con la costanza e la perseveranza nel fare le cose in cui credi, poi riuscirai a farti seguire dagli altri. Le persone si affidano a leader che dimostrano di crederci tutti i giorni con estrema convinzione e perseveranza.

LE 10 REGOLE AUREE

QUARTO PRINCIPIO: FLESSIBILITA' !!!!



DEVI SAPER SCEGLIERE E CAMBIARE CIO' CHE NON VA

Cambia quando è necessario

Ci sono decisioni spesso da prendere e devi avere la capacità di prenderle. Quando qualcosa non funziona devi essere flessibile e rimettere in discussione alcune certezze che pensavi fossero vere fino a ieri. Cambiare a volte è necessario. Fare un passo indietro per farne due avanti a volte è l'unica via di uscita da una situazione problematica. Non intestardirti.

QUINTO PRINCIPIO: CAUSATIVITA' !!!!



NON GIUSTIFICARTI. NIENTE SCUSE. DIPENDE DA TE.

Mai scuse. Mai giustificazioni.

Ricordati che se qualcosa non funziona come dovrebbe non devi prendertela con gli altri, con i dipendenti, con il governo ecc. ma devi essere capace di farti le giuste domande per trovare le giuste risposte al superamento di ogni sfida che ti si presenta davanti. Niente scuse. Niente giustificazioni. Dipende da te.

SESTO PRINCIPIO: DISCIPLINA E FOCUS !!!!



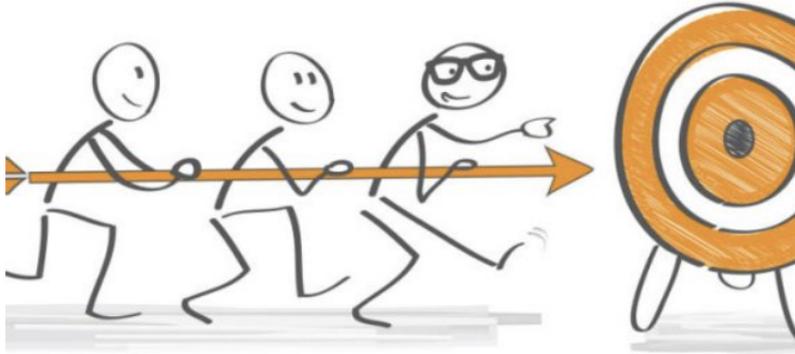
SERVONO REGOLE E FOCUS. TU SEI IL PRIMO A RISPETTARLE

Dove va la tua attenzione li arriveranno i tuoi risultati

Ricordati che i tuoi pensieri diventano cose, risultati. Quello che credi e quello che pensi si manifesta. Tieni quindi fermo il focus sulle soluzioni e sugli aspetti positivi del tuo business e non focalizzarti su ciò che non va. Sarai così un esempio. E usa molta disciplina in questo: sii prima tu a farlo per dare il buon esempio.

LE 10 REGOLE AUREE

SETTIMO PRINCIPIO: CI DEVI CREDERE PRIMA TU !!!!



NON DEVI AVERE DUBBI. DEVI ESSERE CONVINTO PRIMA TU.

Se non sei tu a crederci, chi deve farlo per te ?

Un leader lo è nel momento nel quale CREDE davvero in ciò che dice e in ciò che vuole ottenere. Tu devi essere convinto al 110% di riuscirci e allora creerai intorno a te un team di persone convinte e motivate al raggiungimento del vostro sogno. Se hai dubbi tu, gli altri non potranno mai credere in te e in quello che dici.

OTTAVO PRINCIPIO: ENTUSIASMO !!!!



DEVI ESSERE SEMPRE POSITIVO. TRASMETTERE ENERGIA.

Se ridi ridono tutti insieme a te.
Se piangi piangerai da solo.

L'entusiasmo e la positività è contagiosa. Ma anche la negatività . Un business produce ricchezza se all'interno della propria organizzazione è presente un leader e quindi un team entusiasta e motivato. La motivazione è legata molto alla capacità di vedere positivamente la strada che si deve percorrere per arrivare alla mèta. Questo è il tuo compito.

NONO PRINCIPIO: WIN TO WIN !!!!



LO SCOPO DEVE PORTARE VANTAGGI E BENEFICI A TUTTI.

Devi essere disposto a dividere il tesoro con il tuo team.

La motivazione è alla base della leadership. Per essere motivato un tuo addetto deve avere la convinzione che tutto ciò che fa per te lo fa anche per se stesso. Deve capire che impegnandosi ogni giorno verso il miglioramento potrà un giorno arrivare a raggiungere uno scopo che non è solo tuo, ma anche suo. Scopri cosa è importante per loro e sii disposto a dividere il tesoro che troverete con il tuo team: anche denaro, anche promozioni, anche ruoli e responsabilità.

LE 10 REGOLE AUREE

DECIMO PRINCIPIO: COMUNICA SEMPRE !!!!

Devi fare continuamente riunioni e parlare del sogno.



DEVI INSTILLARE GIORNO DOPO GIORNO IL SOGNO.

La comunicazione è anch'essa alla base di una leadership efficace. Quando fai una riunione non parlare di problemi. Parla del sogno. Parla di cosa stiamo facendo per avvicinarci al sogno. Parla di cosa si può fare di meglio per avvicinarsi al sogno. Parla sempre del sogno. E' l'unico modo che hai per tenere alta la motivazione del tuo team.

focus sui bisogni

FOCUS BISOGNI

Cosa il personale considera più importante



1. **Pieno apprezzamento per il lavoro svolto**
2. **Sentirsi coinvolti nel sogno e nei progetti**
3. **Comprensione e dimostrare interesse al suo punto di vista**

DEVI IMPARARE AD EMOZIONARE. PER EMOZIONARE NON DEVI PARLARE DI NUMERI, MA DI SENSAZIONI. IL SOGNO NON E' UNA PERCENTUALE DA RAGGIUNGERE , MA SONO VANTAGGI CHE OGNUNO AVRA' UNA VOLTA RAGGIUNTO QUEL RISULTATO. ED E' IMPORTANTE FAR CAPIRE CHE ANCHE IL VIAGGIO VERSO LA DESTINAZIONE FINALE E' ALTRETTANTO MOTIVANTE.

QUELLO CHE UN COLLABORATORE CERCA E' SPESSO "APPREZZAMENTO". DEVI FARE IN MODO CHE LUI SI SENTA STIMATO DA TE. SE GLI DAI FIDUCIA, SE DELEGHI COSE IMPORTANTI, SE GLI DAI LA POSSIBILITA' DI FARE LE COSE IN AUTONOMIA LUI DIVENTERA' UNA PERSONA RESPONSABILE E MOTIVATA. SE INVECE LO BLOCCHI, LO GIUDICHI, LO CRITICHI NON FARAI ALTRO CHE RENDERLO FRUSTRATO E DEMOTIVATO. DEI COINVOLGERLO. DEVI FARGLI DOMANDE, DEVI DARE IMPORTANZA AL SUO PUNTO DI VISTA E ... FARGLI VEDERE DOVE DEVE MIGLIORARE.

IL TUO VERO OBIETTIVO: TROVARE IL SOGNO COMUNE.

Il sogno comune a tutti !!!!



il grafico rappresenta un team fatto da tre collaboratori e un titolare. Mettiamo che il quadrato blu sei tu e gli altri tre (viola azzurro e verde) siano i tuoi collaboratori.

Quello che devi fare per MOTIVARE ED ESSERE UN GRANDE LEADER è quello di applicare le 10 regole viste prima ed è quello di trovare il quadrato arancione !!!

IL QUADRATO ARANCIONE E' L'UNICO QUADRATO CHE METTE TUTTI D'ACCORDO. OGNI PERSONA E' DIVERSA MA SE TROVIAMO CIO' CHE CI ACCOMUNA E QUALI SONO I BISOGNI CHE VOGLIAMO TUTTI SODDISFARE

DI QUELLO DEVI PARLARE !!!!

Il punto che ci accomuna è il vero obiettivo del leader. Se scopri quale e' quel sogno che se raggiunto tutti avranno dei vantaggi e dei bisogni soddisfatti, TUTTI remeranno nella stessa direzione. TUTTI AVRANNO LA MOTIVAZIONE PER COLLABORARE AL MASSIMO INSIEME A TE per il raggiungimento dell'obiettivo comune, IL SOGNO ARANCIONE CHE METTE D'ACCORDO TUTTI: TE E I TUOI COLLABORATORI.

Questo è quello che devi fare per avere senza sforzo un team pronto ad aiutarti !!!! Semplicemente perchè facendolo AIUTANO ANCHE SE STESSI !!!!!

Questo è il grande SEGRETO della LEADERSHIP !!!!!



UNA VOLTA CHE HA SCOPERTO IL SOGNO COMUNE: PIANIFICA !!!!

Devi a questo punto pianificare il tempo !!!

Devi tu fare le cose e le azioni strategiche come quelle di occuparti di marketing, di formazione, di riunioni, di gestione e un po' di operatività!!!

Ma l'operatività nel gestire i clienti e nel fare le attività tipiche del tuo lavoro devono essere fatte dai tuoi collaboratori **ATTRAVERSO LA DELEGA !!!**

Tu invece ti devi occupare di: mantenere i clienti attraverso operazione di marketing, attraverso le pubbliche relazioni, attraverso le consulenze specifiche, attraverso l'ascolto del cliente. Devi poi occuparti di fare crescere i clienti sempre attraverso il marketing, attraverso eventi, attraverso convenzioni con altre aziende, attraverso l'uso dei social. Poi devi occuparti di gestione, ottimizzazione dei costi, organizzazione delle riunioni, lettura dei numeri, tenere i rapporti con il commercialista, studiare le strategie per crescere con il tuo consulente e occuparti della tua formazione personale per diventare sempre migliore !!!